U U T I S K I R J E

Tapsa K | Kasvun Eväät | Piece of Jeans | Kaupunginjohtaja A. Peltola
Kuullaanpas kummia | Viisi asiaa | Uudet kummit

AUTTAMINEN ON AINA AJANKOHTAISTA

Tätä kirjoittaessa itselläni on kyllä hyvin haikea mieli. Sodan puhkeamisen jälkeen maailma ei ole entisensä. Mikä meitä oikein riepoo, sitä on kyllä vaikea järkiperusteisesti ymmärtää?

Toiminnanjohtaja Tapani Kaskelan tärkeä viesti kummeille: yrittäjät tarvitsevat teitä.

Mitä tästä kaikesta seuraa?

Uskon että osakemarkkinoilla voidaan nähdä isoja liikkeitä, koska monta vuotta kestäneen kurssinousun jälkeen osakkeiden arvotasot ovat korkeat, joten ne ovat herkkiä negatiivisille uutisille. Raakaöljyn kallistumisella on inflaatiota kiihdyttävä vaikutus. Polttoaineiden kallistuminen näkyisi esimerkiksi erilaisten elintarvikkeiden kuljetuskustannusten kasvuna jne. Yrityselämässä joudutaan sopeutumaan uusiin tilanteisiin, kun Venäjän hyökkäys Ukrainaan aiheuttaa uusia Venäjän vastaisia pakotteita ja monet orastavatkin yhteistyökuviot voi käytännössä unohtaa. Myös taloudelliset vaikutukset tulevat Pirkanmaalla olemaan valtavan suuret. En puhu pelkästään tietyn tuotteen, kaupan tai yritysten välisestä yhteistyöstä, vaan myös siitä, miten valtava menetys kohtaa näitä verkostoja ja yhteistyötä.

Onneksi korona sentään alkaa asettua kuosiinsa – meidän kaikkien liikkuminen, toisten ihmisten tapaaminen ja ylipäätään busineksen tekeminen helpottuu ja normalisoituu pikkuhiljaa tai ainakin sitä kohti ollaan menossa toki kevein askelin.

Kevätkin tulee tuota pikaa, päivä on jo yli kymmentuntinen, hiihtokausi on parhaimmillaan ja lunta riittää eikä kasvihuoneilmiöstä ole tietoakaan. Sen voin myös vakuuttaa, että Jussina ei Pirkanmaalla lunta enää ole.

Vilkas kummivuosi 2021

Vuosi 2021 oli Pirkanmaan Yrityskummien toiminnan vilkkain ainakin, jos sitä mitataan kummien tekemisellä. Klinikoita pidettiin yhteensä 175 kpl, työtuntejamme kertyi yhteensä 8360 ja kummiyrityssopimuksia vuodenvaihteessa oli 79 kpl. Hallitus- ja toimikuntatyöskentely on ollut aktiivista, tulevaisuuden suunnitelmia pitkällä tähtäimellä työstetään parhaillaan. Lämpimät kiitokset teille kaikille, jotka olette antaneet työpanoksenne toimintaamme.

Pirkanmaan Yrityskummien alkuvuosi on ollut työntäyteinen ja voi jopa sanoa, että kiireinen, sillä klinikoille on ollut jopa tunkua. Klinikoilla on käynyt asiakkaita eri toimialoilta pk- ja mikroyrityksistä yksinyrittäjiin. Me kummit olemme päässeet tuomaan kokemuksemme esille klinikkakeskusteluihin ja auttamaan näin yrityksiä liiketoiminnan kehittämisen eri osa-alueilla ja johdattamaan heitä kasvun polulle. Mieluisaa on ollut havaita, kuinka jo tuo kaksituntinen klinikka on avannut yrittäjälle uusia näkökulmia ja että joka kolmas yrittäjä klinikkakeskustelun jälkeen näkee hyödylliseksi jatkaa keskustelua yrityksensä kehittämisestä oman yritys-kummin kanssa.

Palvelujen kysyntä kasvaa – aktiivikummeja tarvitaan lisää

Ylävitosta haluan tarjota meidän aktiivikummeille. Ilman tätä osallistumispanosta olisimme nykykysynnän kanssa pulassa. Toisaalta jäsenistömme passiivikummeja haluan rohkaista kaivautumaan ylös poteroistaan (korona lähes selätetty) ja suuntaamaan uudelleen mukaan klinikoille, joissa kummeja nyt todella tarvitaan. Jokaisen kummin ja kumppanimme toivon pohtivan, löytyisikö omista verkostoista kummitoiminnasta

kiinnostuneita henkilöitä mukaan toimintaamme. Aktiiviikummi osallistuu min. neljään klinikkaan per vuosi tai hänellä on kaksi kummiyritystä tai hän osallistuu muuhun toimintaamme esimerkiksi toimikuntatehtäviin.

Kehittämisklinikka, omistajanvaihdokset ja yrittäjän tukipalvelut ovat tällä hetkellä kysytyimpiä palveluitamme. Omistajanvaihdos buumi Suomessa vetää edelleen, klinikalla on käynyt tasaisesti niin ostajia kuin myyjiä. Myös Nuorten mentorointi, Startup- ja Buusti -palvelut tuovat toimintaamme asiakkuuksia.

Pirkanmaan Yrityskummit ry:n palvelutarjotin yrityksille

Kasvun Eväät -hanke kiertää Pirkanmaata. Neljässä jo pidetyssä kickoff-tilaisuudessa on ollut hyvä, rento ilmapiiri. Palveluun pariin lähteneitä yrityksiä on nyt matkassa jo yli 30. Yhteistyö kunta- ja yritysjärjestökumppaneiden kanssa on sujunut erittäin hyvin. Tästä aiheesta lisää uutiskirjeessä toisaalla.

Kummien koulutusrintamalla tapahtuu

Yritysneuvojan erikoisammattitutkinto no 4 on puolivälissä ja Asiakaskokemuksen kehittäminen ja palvelumuotoilu -koulutus on myös saatu käyntiin. Kasvun Eväät -hankkeen tiimoilta on myös opiskeltu Teams-koulutuksin kaksi kertaa, näissä osallistujia on ollut varsin mukavasti.

Kummeille järjestetyt iltakoulut jatkuvat kevään aikana. Seuraavana vuorossa on yritysvierailu Tasowheel Group Oy:ssä Hervannassa tiistaina 5.4.

Kevättä kohden…

Tapsa K.

KASVUN EVÄÄT – YKS´KAKS KASVUUN

Pirkanmaan Yrityskummien hanke Kasvun Eväät starttasi käyntiin viime vuoden elokuussa. Yksinyrittäjille suunnatun hankkeen tavoitteena on auttaa pirkanmaalaisia yksinyrittäjiä kehittämään ja kasvattamaan omaa liiketoimintaansa.

Viime syksynä kickoffit toteutettiin suunnitellusti ja mukaan saimme hankkeen ensimmäisellä periodilla yhteensä 25 kasvuhaluista yksinyrittäjää. Edustava kummijoukkueemme on ollut aktiivisesti mukana kohtaamassa yksinyrittäjiä. KIITOS mukana olleille ja tuleville kickoff-tilaisuuksiin osallistuville.

Tänä keväänä ensimmäinen kickoff -tilaisuus oli Tampereella, Pirkanmaan Yrittäjien tiloissa Kehräsaaressa. Tilaisuuden järjestämistä saimme jännittää loppumetreille saakka pandemiarajoituksien vuoksi. Rajoitukset purettiin kolme päivää ennen tilaisuutta, joten pääsimme kuin pääsimmekin järjestämään tilaisuuden, vaikkakin osallistujamäärä ei yltänyt tavoitteisiin.

Kehräsaaren kickoff-tilaisuus päästiin pitämään livenä juuri purettujen pandemian kokoontumisrajoitusten jälkeen.

Tilaisuuksien pitoa jatkettiin Kangasalla maaliskuussa ja seuraava pidetään Mänttä-Vilppulassa toukokuussa. Yksinyrittäjä pääsee mukaan palveluun osallistumalla kickoffiin tai suoraan ilmoittautumalla verkkosivuillamme:

https://www.yrityskummit.net/toiminta/kasvunevaat/

Kertauksena vielä miten Kasvun Eväät –palvelu yksinyrittäjille etenee:

- Yrittäjä osallistuu kickoff-tilaisuuteen
- Palvelusta kiinnostunut yrittäjä ilmoittautuu mukaan
- Klinikka tapaaminen, kesto kaksi tuntia; yrittäjä ja 3 yrityskummia
- Yrittäjän henkilökohtaisen kummin valinta
- Oma kummi yrittäjän mukana 2-4 kuukautta
- Yrittäjäkohtaisen kasvupolun laatiminen
- Kasvupolun toteuttamissuunnitelma
- Koulutus- ja rekrytointitarpeen kartoitus/koulutukseen ilmoittautuminen
- Tarvittavien toimenpiteiden käynnistäminen
- Mahdollisen kummisopimuksen tekeminen aloitusvaiheen jatkeeksi

Kasvun Eväät

Teksti: Katri Jokipii-Nyblom

Yrityskummilta voi kysyä luottamuksellisesti

PIECE OF JEANS TEKEE FARKKUPALOISTA DESIGN-VAATTEITA

Tamperelainen Piece Of Jeans on erikoistunut käytöstä poistuneiden farkkujen uusiokäyttöön. Mistään kirpputorista ei kuitenkaan ole kysymys, vaan **Moona Kansanen** tekee farkkujen käytettävistä osista aivan uusia tuotteita.

Kasvava kysyntä antaa hyviä signaaleja: Moona Kansanen pohtii, milloin voisi palkata toisen työntekijän.

- Valmistamme uusia ekologisia tilkkufarkkuja. Käsittelyssä ensimmäinen vaihe on todella haastava, koska rikkinäiset, tahraiset ja pölyiset sekä joskus haisevatkin farkut ensin lajitellaan. Seuraavaksi leikkaamme meidän käyttöömme tulevat palat irti. Tämän jälkeen palat pestään ja desinfioidaan, jolloin muun muassa kaikki hajut häviävät. Tämä on ehkä palojen suurin muutos, koska nyt ovat jälleen uudenveroisia käyttää, kertoo Kansanen.

Piece Of Jeans sanoo kotisivuillaan suoraan, että tavoitteena on säästää juomavettä, vähentää tekstiilijätteen määrää ja pukea asiakkaat vastuullisesti tehtyihin tuotteisiin.

- Kaiken taustalla on omakohtainen havainto. Kaappiin kertyi farkkuja, jotka olivat vain tietyistä kohdista kuluneet, mutta niitä ei millään hennonnut heittää pois. Jos oli polvessa reikä, siihen ommeltiin paikka, mutta mites muuten? Siitä lähti minulla paikka paikan päälle -idea liikkeelle.

Materiaalin Moona Kansanen design-farkkuihinsa saa muun muassa jätehuoltolaitoksilta.

Yrityskummi sparraa

Moona Kansanen hankki itselleen yrityskummin kaksi vuotta sitten. Pirkanmaan Yrityskummien klinikalta löytyi **Mika Setälä.**

- Mika on tarpeeseen löytynyt. Hän on ulkopuolinen, joka näkee, ja jonka kanssa voi sparrailla isoja ja pieniä asioita luottamuksellisesti. Olemme pohtineet ihan yritystoiminnan yleisiä asioita: missä ollaan nyt ja mihin ollaan menossa, mikä on mennyt hyvin, missä on parannettavaa. Olen saanut kysyä.

Yrityskummi Mika Setälä sanoo olevansa kummisuhteessaan tyypillinen tamperelainen: ei tehrä tästä ny numeroo. Moonan toimintaa on ollut mukava katsella ja tukea.

- Minun roolini on olla valmiina, kun minua tarvitaan. Olemme keskustellen heittäneet ajatuksia toisillemme. Moonalla on palava halu parantaa maailmaa ja hän tekee siitä vielä kannattavaa bisnestä, kertoo Setälä.

Mika Setälän mielestä yrityskummi on juuri kuuntelija ja erityisesti yksinyrittäjille tarpeellinen tuki.

Moona tekee kaikkea

Arkkitehdin koulutuksen saanut Kansanen pyörittää yritystään yksin. Työtilat ovat kodin yhteydessä. Arkea hänelle ovat farkkujen lajittelu, palojen leikkaaminen ja peseminen. Ainoastaan ompelun tekevät ulkopuoliset yhteistyökumppanit. Moona myös myy, markkinoi sekä pakkaa lähtevät tuotteet. Aikaa on jäätävä myös tuotteiden suunnitteluun.

- Nettihän on täynnä ideoita, mutta kyllä tässä omakin ruokahalu on kasvanut syödessä. Kovasti tässä mietitään, kuinka tilkkufarkku voisi kehittyä. Mukaan ovat tulleet värikokeilutkin. Kun aloitimme, teimme vähän kaikkea. Nyt on keskitytty. Nyt näyttää siltä, että farkkumme myyvät ja kiinnostavat eniten.

- Koko ajanhan tässä kovasti miettii myös sitä, milloin voisi palkata toisen työntekijän, koska ainakin nyt näyttää siltä, että tämä kasvaa koko ajan. Aika näyttää.

Kolme vuotta toiminut Piece Of Jeans toimii tällä hetkellä vain kotimaan markkinoilla. Kansainvälistyminen on edessä joskus.

- Olemme kuitenkin rakentamassa jälleenmyyntikanavia, joista voi tuotteitamme ulkomailtakin ostaa. Verkkokauppa on tällä hetkellä kivijalkamme. Korona-aikana on mietitty myymäläjuttujakin, mutta se on jäänyt. Korona sinänsä vaikutti positiivisesti myyntiimme.

Saako kierrätys-design maksaa?

Vaikka farkkujen materiaali on kierrätetty, siitä tehdään kuitenkin useiden työvaiheiden avulla kaupallinen tuote, jolla on hinta. Moona Kansanen kertoo miettineensä oikeaa hintaa useasti, koska välittömien kustannuksien lisäksi myös ekologisuus maksaa.

- Oikean hinnan löytäminen on todella vaikeaa. Halpuus ei välttämättä ole tavoitteemme. Ekologisuus ja materiaalin uusiokäyttö on myös todella haastavaa, mutta enemmän ja enemmän tulevaisuutta, joten ehkä kuluttajille pitäisi enemmänkin kertoa, miten hinta muodostuu ja mistä halpa hinta taas kertoo.

Sen Moona Kansanen on jo huomannut, että hyvästä tuotteesta ollaan valmiita maksamaan. Asiakkaat ovat hänelle myös ihmetelleet, ovatko Piece Of Jeans-farkut todella tehty kierrätysmateriaalista.

- Meidän tuotteemme ovat uusia ja uniikkeja, että kirpputorilöytöjä.

Viiden vuoden päästä Moona Kansanen toivoo kasvattaneensa yrityksensä liikevoittoa huomattavasti. Myös kansainvälistyminen on silloin alkanut. Tänään yrittäjää ilahduttaa palaute, joka tulee muun muassa somekuvien myötä heiltä, jotka ovat nähneet design-farkut katukuvassa.

Teksti: Juha Kosonen

Akaan kaupunginjohtaja Antti Peltola:

YRITYSKUMMEJA TARVITAAN YRITYSTOIMINTAA TUKEMAAN JA PAIKALLISIA VERKOSTOJA RAKENTAMAAN

Kaupunginjohtaja Peltola näkee kuntien elinvoiman kehittämisen yhteistyöprojektina, johon osallistuvat kunnassa kaikki, siis myös yrityskummit.

Kuntien ja kuntayhtymien ylläpitämät sosiaali- ja terveysasiat siirtyvät hyvinvointialueiden hoidettaviksi vuoden 2023 alussa. Muutos on Suomen itsenäisyyden merkittävin hallinnonuudistus ja muuttaa kuntien luonteen täysin. Kuntiin jää varhaiskasvatus, opetus ja infrastruktuurista huolehtiminen. Kuntien elinvoima on käsite, jota Akaan kaupunginjohtaja **Antti Peltolakin** entistä enemmän työssään miettii.

- Kunnan elinvoima on laaja käsite ja se voidaan määrittää hyvin monella tavalla. Kunnan elinvoimaisuus olisi joka tapauksessa hyvä nähdä laajana käsitteenä ja sen ilmentymiä ovat muun muassa hyvä muuttoliikkeen rakenne ja myönteinen asukasluvun kehitys, yritysten määrän kehitys, rakennuslupien määrän kasvu, kaavoitushankkeiden määrän kehitys, työllisyyden hyvä taso ja työpaikkojen määrän kehitys.
Kaupunginjohtaja Peltola nostaa yrityskummit yhdeksi tärkeäksi tekijäksi yritysten tukemisessa. Hyvin toimivat yritykset taas ovat kuntien elinvoiman perusta.

- Yrityskummit voivat osaamisellaan tukea ja auttaa monin tavoin paikallisia yrityksiä liiketoiminnan ja verkostojen kehittämisessä. Yrityskummien yhteistyö paikallisten yrittäjäyhdistysten ja kunnan elinkeinopalveluiden kanssa on tärkeää.

Elinvoimaa kasvattavat kaikki

Kaikki toimijat kunnassa vaikuttavat elinvoimaan suoraan taikka välillisesti. Elinvoimaa ei Antti Peltolan mielestä synny, jos kunta ei voi hyvin.

- Keskeisessä roolissa elinvoiman tekemisessä ovat kaikki kunnan peruspalvelut. Myös elämistä tukeva infra eri muodoissaan pitää olla kunnossa. Tällöin puhutaan onnistuneesta ja vireästä kaavoituksesta, maapolitiikasta ja sen käytännön toteutuksesta, asumisesta ja liikenteestä sekä yrityspalveluista. Kunta ei elinvoiman vahvistamisessa voi toimia yksin vaan yhteistyö paikallisten yhdistysten, järjestöjen, yritysten ja kuntien kanssa on äärimmäisen tärkeää.

Elinvoima tuo menestystä

Antti Peltolan mielestä elinvoima on kasvua, jolloin kuntatalous ja verotulopohja vahvistuu. Hän näkee sen yleisenä tyytyväisyytenä kotikuntaan.

- Elinvoima näkyy erilaisten tapahtumien määrinä, kuntalaisten ja yritysten sekä yhdistysten tyytyväisyytenä, yritysten liikevaihdon myönteisenä kehityksenä ja niin edespäin.
Kuntien elinvoiman parantamiseen tähdätään käytettävissä olevan palveluvalikoiman keinoin yhteistyössä muiden paikallisten toimijoiden ja yritysten kanssa. Kaupunginjohtaja Peltola näkee kuntien elinvoiman kehittämisen yhteistyöprojektina, johon osallistuvat kunnassa kaikki, siis myös yrityskummit.

Teksti Juha Kosonen

KUULLAANPAS KUMMIA

Yrityskummi auttaa katsomaan laajemmin

JUHA ÖSTERLUND TARJOAA KUMMIYRITYKSEN KÄYTTÖÖN KOKEMUKSENSA

Juha Österlund lopetti, omien sanojensa mukaan, oravanpyörässä juoksemisen pari vuotta sitten. Hän jäi pankkialalta pois oman yrityksensä vetäjäksi. Österlund sanoo itseään myyjäksi, 35 vuoden työura on nyt takana ja tehty kaupan ketjujen, it-sektorin ja pankkien palveluksessa Suomessa ja Euroopassakin. Mies sanoo keskittyvänsä nyt yrityskummiksi, menossa yritysneuvojan erikoisammattitutkinnon suorittaminenkin.

Tarvitaan monenlaisia kummeja, sillä ennen kaikkea kokemustahan tässä jaetaan. Jokaisesta tapaamisesta saa aina enemmän kuin antaa, toteaa tyytyväisenä Juha Österlund.

- Yritykseni on ollut hyvin hiljaa viimeisen vuoden ajan. Olen käynyt paljon Pirkanmaan Yrityskummien yritysklinikoilla. Tämä on todella mukavaa ja antoisaa puuhaa.
- Vanhemmat kummit sanovat viisaasti: täällä voi käyttää välillä aivojaankin. On väärin sanoa, että jakaisin neuvoja, jaan kokemuksia erilaisten itse kokemieni esimerkkien kautta. Se mitä oikeasti on tapahtunut, on minusta paras esimerkki.

Palkaksi hyvä mieli

Yrityskummiksi Juha Österlundin houkutteli **J.P. Kinos**. Miehet istuivat sattumalta vierekkäin Tampereen Kauppakamarin tilaisuudessa ja tässä ollaan. J.P. Kinos kertoi yrityskummeista ja asia rupesi kiinnostamaan. Österlund oli toisin aikaisemminkin miettinyt, että työelämässä saatuja kokemuksia voisi jakaa muillekin.

- Hyvä mieli on tässä ihan hyvä palkka. Koska en olen päivääkään ollut Tampereella töissä, tämä on myös hyvä verkosto paikkakuntaan ja maakuntaankin.

Yrityskummit eivät saa tehtävästään palkkaa tai palkkiota. He ovat vapaaehtoisia ammattilaisia.

- Se on tämän toiminnan hienoimpia puolia, sanoo Juha Österlund.

Mielenkiintoisia pieniä ja isoja pulmia

Pirkanmaan Yrityskummien asiakkaina on yksinyrittäjiä sekä pieniä- ja keskisuuria yrityksiä. Juha Österlund on ollut aktiivinen yrityskummi vähän yli puoli vuotta ja vastaan on tullut jo kaikenlaista mielenkiintoista.

- Esimerkiksi Kasvun Eväät -hankkeessa yrittäjät hakevat vielä aika paljon suuntaa yritykselleen. Pulmat ovat aika pieniä, mutta keskustelu on silti hyväksi. Isommissa tai pitempään toimineissa yrityksissä taas tulee esiin todella mielenkiintoisia asioita, joissa on päässyt kertomaan kokemuksistaan niin, että yrittäjä on hyötynyt. Molempien hyvä mieli on paras palkinto.

Kummitoimintaa Juha Österlund suosittelee henkilöille, jotka eivät elä työelämässään hektisintä vaihetta, koska kummina toimiminen vie aikaa. Eläkkeellä olevia toiminta taas pitää ajassa kiinni.

- Tarvitaan monenlaisia kummeja, sillä ennen kaikkea kokemustahan tässä jaetaan. Jokaisesta tapaamisesta saa aina enemmän kuin antaa.

Yrityskummi taas on hyvä olla Österlundin mielestä muun muassa yrityksellä, jossa on yksi tai kaksi osakasta, joiden osaaminen on kiinni yrityksen arjessa.

- Monilla yrittäjillä kaikki aika menee siihen ”juttuun”, minkä takia yritys on perustettu, ja kaikki muu – markkinointi, suunnittelu, talousasiat – on toissijaista. Silloin on hyvä ottaa yrityskummi keskustelukumppaniksi, koska bisnestä pitää katsoa vähän laajemminkin.

Teksti Juha Kosonen

Lukijalta – Aamulehti 3.3.22

Yrityskummi on yrittäjän tai toimitusjohtajan tukena - ”Olen mentoroinut yli kymmentä yritystä”

Olen itse ollut viisi vuotta yrityskummina, parhaillaan minulla on neljä kummiyritystä, kertoo Jouko Suokas.

Jouko Suokas, hallituksemme jäsen, sai yrityskummin äänen kuuluviin Aamulehden sivuilla. Jos juttu on mennyt silmiesi ohi, voit lukea sen verkkosivultamme https://www.yrityskummit.net/tarinat/iloa-ja-vaikuttavuutta-vapaaehtoistyossa-jouko-suokas-aamulehti-3-3-2022/

Ajankohtaista ja hyödyllistä keskustelua kummiyrittäjien ja yritysten pitkäjänteisestä auttamisesta voit seurata myös Linkedinissä. Liity seuraajaksi ja osallistu keskusteluun. Meille on tärkeää kuulla kumppaneitamme.

UUSIA KUMMEJA

Olen **Mirja Jussila**, 66- vuotias yhteiskuntatieteiden maisteri Kangasalta. Olen työskennellyt 37 vuotta sosiaali- ja terveydenhuollon yksiköissä, 15 vuotta sosiaalityöntekijänä ja 22 vuotta johtajana. Olin sosiaalityöntekijänä mielenterveystoimistossa, päihdehuollon - ja kehitysvamma-yksiköissä sekä saattohoitokodissa. Saattohoitokodissa käynnistin mm. vapaaehtoistyön. Suoritettuani maisteritutkinnon v. 1996 minut valittiin Kangasalan palvelutalon johtajaksi. Työ sisälsi henkilöstön, prosessien, asiakkuuksien ja yhteistyösuhteiden johtamista sekä kehittämistä, markkinointia ja taloutta. Suoritin työn ohella johtamistaidon erityisammatti-tutkinnon sekä markkinointimerkonomin erikoisammattitutkinnon. 18 vuoden palvelutalossa työskentelyn jälkeen minut valittiin Pirkanmaan Hoitokodin johtajaksi. Hoitokodilla työskentelyä kertyi yhteensä lähes 12 vuotta, näistä neljä viimeistä johtajana.

Aktiivityöelämä jäi taakse noin kolme vuotta sitten, tosin olen vielä kahdessa yrityksessä asiantuntijana. Hoitokoti on syvällisesti vaikuttanut elämääni. Elämä on tässä ja nyt!

Lähisuvussani on useita yrittäjiä, olin nelivuotiskauden Pirkanmaan Osuuskaupan edustajistossa, kummatkin lisäsivät ymmärrystäni yritystoimintaa kohtaan.

Olen pitänyt työssäni erityisesti ihmisten kohtaamisesta, uuden suunnittelusta, yhteistyön rakentamisesta ja markkinoinnista. Olen työssäni kokenut, että yrityksen hyvä imago, tehokas markkinointi ja laajat yhteistyöverkostot siivittävät hyviin tuloksiin.

Olen mukana Kangasalan Naisvoimistelijoiden sekä Kangasalan Rotaryklubin toiminnassa. Lisäksi olen Kangasalan seurakuntaneuvoston ja - valtuuston jäsen. Tärkeällä sijalla ovat myös neljä lastenlasta.

Olen J**ori Paatsjoki,** yrittäjä henkeen ja vereen, 54 vuotias. Asuinpaikka on nykyään Akaa, Köysiö. Ehkä parhaiten nykyistä tilaani kuvaa oloneuvos. Myin yhtiöni JokiLaakerin 2019 ja vapauduin palveluksesta 2021 kesäkuussa. Kokoaika-yrittäjänä ehdin toimia 28 vuotta, yhtiön alusta asti iloiseen myyntiin asti.

Uraan mahtuu aivan kaikenlaista yrittäjyyteen liittyvää, hyviä ja huonoja asioita. Ja jos jotenkin voin jotain tietoa tai kokemusta antaa eteenpäin, teen sen enemmän kuin mielelläni.

Ruuanlaitto, metsästys ja murtomaahiihto ovat nykyään ne mihin haluan aikaani myös käyttää sekä tietysti padel.

Olen **Eevaliisa Pentti,** 64 v, Kangasala, kauppatiet.maisteri, toimitusjohtaja. Työurassani on ollut 4 vaihetta: taloushallintoa suuryrityksissä (Nokia ja Fiskars-Bronto Skylift), yrittäjyys ja vientipäällikön tehtävät (Hyxal, alumiiniset sähköjohtotiet) ja hoivakotiyrittäjyys (Villa Sten, lähihoitajan tutkinto) sekä yrittäjyys, Invea Oy.

Harrastan leppoisaa hiihtoa (nyt 670 km tänä talvena) ja kesällä golfia. Iloa tuottavat myös perhe, ystävät, käsityöt, kuvataide, musiikki ja kirjallisuus sekä matkustaminen, kun se onnistuu. Yhdistystoiminta on myös antanut paljon.

Olen **Pia Pursiainen,** viisikymppinen nokialainen, tarkalleen ottaen Tottijärven pienestä, mutta idyllisestä maalaiskylästä. Nykyään minä tituleeraan itseäni hallitusammattilaiseksi ja yrittäjäksi.

Olen toiminut urallani pitkään toimitusjohtajana ja erilaisissa liiketoiminnan johtajatehtävissä. Viime syksystä alkaen olen siirtynyt hallitusammattilaiseksi ja yrittäjäksi. Se on sitä työtä, mihin sydän on sykkinyt jo jonkin aikaa ja tuosta unelmasta sitten oli luonteva mahdollisuus tehdä totta! Näin puoli vuotta myöhemmin voin todeta, että nautin tämän päivän työstäni suunnattomasti. Pääsen hyödyntämään monipuolista liiketoiminta- ja johtajuusymmärrystä sekä kokemusta ja intohimoani kaupallisuudesta ja sen kehittämisestä. Koen, että tässä työssä pystyn auttamaan, innostamaan ja sparraamaan hyvin monipuolisesti eri yhtiöitä ja ihmisiä erilaisissa haastavissa tilanteissa, joka myös antaa minulle paljon. Hallitustyö ja sen kehittäminen ovat myös mielenkiintoni kohteena ja toiminkin aktiivisesti myös HHJ-toimikunnassa (Hyväksytty Hallitusjäsen) näiden asioiden äärellä.
Viihdyn monipuolisen liikkumisen parissa, mutta aikaa vievin harrastukseni on 10-vuotiaan poikamme jalkapalloharrastus, johon olen kietoutunut mukaan niin vapaaehtoistoiminnan kuin kuljettajan sekä kannustajan roolissa. Lisäksi perheellämme on meneillään talonrakennusprojekti, joten vapaa-ajan ongelmia ei ole.
Minuun voi tutustua lisää myös vaikkapa Linkedinin kautta, kirjoitan melko aktiivisesti esimerkiksi hallitustyöstä. Tulehan verkostoitumaan!

Olen **Jyrki Uimonen**, 59-vuotias koneinsinööri Tampereella. Työurani on kulkenut putkista pumppuihin, välillä muihin koneisiin ja pumpuista taas putkiin. Olen enimmäkseen myynyt koneita maailmalla, avannut uusia markkinoita eri firmoille, hankkinut ensireferenssejä ja rakentanut edustajaverkkoja. Sellu- ja paperiteollisuuden prosessit ja koneet on tuttuja, samoin energiantuotanto eri muodoissaan. Parikymmentä vuotta olen touhunnut turbokoneiden ja suurnopeussähkökoneiden kanssa sekä osallistunut lukuisiin – välillä rakettitieteellisiinkin – kehityshankkeisiin useiden eri yliopistojen kanssa.

Työn ohessa suoritin aikoinaan myös lisensiaatin tutkinnon, opinnäytettä kirjoitin yleensä myyntimatkoilla lentokentillä ja -koneissa. Kymmenkunta vuotta olin myös yrittäjänä.

Olen edelleen työelämässä osa-aikaisena bisneskehittäjänä. Harrastan kirjoittamista, kuvittamista ja kuntoliikuntaa omiksi tarpeiksi.

Olen **Eero Virtanen,** 71-vuotias ekonomi Akaasta. Taloustieteen opintoni suoritin yliopistossa Ruotsissa sekä Helsingin Hankenilla. Työurani aloitin tietotekniikan parissa Siemens Oy:llä Helsingissä. Muutaman vuoden jälkeen siirryin Partek Oy:n Projektivienti-yksikköön Toijalaan. Aluksi IT-päälliköksi ja sittemmin taloushallinnon tehtäviin. Yhtiön Projektivienti-yksikkö toimitti maailmanlaajuisesti mm. betonielementtiteollisuuden koneita sekä kokonaisia tehdaslaitoksia. Sittemmin yksikkö yhtiöitettiin Elematic Oy:ksi, ja siirryin sen taloushallinnon johtoon. Näissä tehtävissä jatkoin eläkkeelle siirtymiseeni asti. Työtehtävät olivat vaihtelevia ja mielenkiintoisia. Tytäryhtiöitä ostettiin, myytiin, perustettiin, sulautettiin ja lopetettiin ja näihin liittyvät neuvottelut ja toimeenpanot kuuluivat myös toimintakenttääni. Toimipisteitä on ollut useissa eri maissa Aasiasta Amerikkaan. Projektimyyntiin liittyy melko usein viennin rahoitusjärjestelyitä, joissa olin mukana kauppaneuvotteluissa myyntihenkilöstön tukena. Erityisosaamiseni painottuukin rahoituksen ja talouden teemoihin.

Kummitoiminnasta kuulin tuttavaltani ja kiinnostukseni heräsi liittyä mukaan toimintaan, jossa voisi tukea yrittäjiä heidän liiketoiminnassaan.
Harrastuksiini on kuulunut jääkiekon pelaamista ja lukemista lähes koko ikäni. Myöhemmin on mukaan tullut Rotary-toiminta, golf ja kotikokkailu sekä jäsenyys tamperelaisessa Ruoka- ja viiniseurassa.

Tekstit: Katri Jokipii-Nyblom, Tapani Kaskela, Juha Kosonen, Lelle Niemelä ,
Taitto: Lelle Niemelä
Kuvat: Lelle Niemelä, Katri Jokipii-Nyblom, henkilöiden ja yritysten omat kuva-arkistot